

Mon Quartier



de Lévis

Découvrir. Développer. Animer.

Appel à projets 2023

La boutique du QUARTIER - Incubateur entrepreneurial

Présentation

[Mon Quartier de Lévis](#) a pour mission d'œuvrer de manière durable et concertée avec la Ville de Lévis et les forces vives du milieu au développement commercial, à la promotion des commerces, à la mise en valeur et à l'animation commerciale des quartiers traditionnels de Lévis en se fondant sur leurs identités pour en faire des milieux de vie et d'affaires distinctifs.

Mon Quartier de Lévis est à la recherche de nouveaux entrepreneurs et commerçants afin de combler les places disponibles dans La boutique du QUARTIER, incubateur entrepreneurial. Cette boutique est un espace de vente au détail ouvert pour une période temporaire. Elle permet de mettre sur pied votre projet entrepreneurial à moindre coût.

- 5 à 10 entreprises différentes rassemblées sous le même toit;
- Plusieurs entreprises présentent sur les lieux en tout temps;
- Service 6 jours par semaine;
- Présence au choix entre 2 et 6 jours par semaine
- Frais de loyer assumés par Mon Quartier de Lévis.

Mon Quartier de Lévis peut compter sur les partenaires suivants pour la réalisation de ce projet : la Ville de Lévis, Entrepreneuriat Lévis, Le Journal de Lévis ainsi que Chambre de commerce et d'industrie du Grand Lévis.

Objectifs

- Soutenir des initiatives locales visant à stimuler la vitalité économique et l'attractivité des quartiers traditionnels de la Ville de Lévis
- Soutenir les nouveaux entrepreneurs qui souhaitent se lancer en affaires en diminuant les frais de démarrage tout en leur permettant de tester l'intérêt du marché pour leur produit
- Contribuer à la vitalisation des artères commerciales afin d'optimiser l'achalandage de celles-ci
- Agir de manière complémentaire et en synergie avec les autres commerçants des secteurs ciblés
- Favoriser et faciliter l'ouverture de nouveaux commerces dans les quartiers traditionnels
- Comblent les vides commerciaux
- Créer un climat propice et attractif pour les consommateurs

Emplacement de La boutique du QUARTIER

- À venir

Détails de l'appel à projets

Date limite du dépôt de projets : en continu

Pour être éligible, les entrepreneurs doivent répondre aux critères suivants :

- Offrir un produit ou un service de proximité complétant l'offre actuelle du quartier
- Être prêt à opérer son entreprise en présentiel pendant 5 mois
- Assurer une présence pendant les heures d'ouverture de la boutique selon l'horaire établi
- Avoir un désir de collaboration et de réseautage avec les entrepreneurs participants
- Une priorité sera accordée aux entreprises n'ayant pas déjà pignon sur rue

Le respect des critères d'admissibilité ne garantit pas d'être sélectionné, mais son non-respect entraînera l'exclusion du projet.

Les projets suivants ne seront pas considérés :

- Ceux à saveur politique, religieuse, sexuelle ou discriminatoire
- Ceux dont les produits ou les services sont déjà représentés dans le quartier

Modalités

Voici le détail des frais reliés à La Boutique du QUARTIER, incubateur entrepreneurial

Frais assumés par les entrepreneurs	
Terminal TPV Multi Marchands	20 \$/mois + frais/transaction (0,005 \$/Interac - 1,5 %/Visa - 1,45 %/MasterCard)
Assurances des produits de l'entreprise	Il est à la discrétion de l'entrepreneur de se prévaloir d'une assurance pour ces biens.
Mobilier (étagères, comptoirs, frigos, etc.)	Selon les besoins de l'entrepreneur (Espace disponible : 200 p ² /entreprise)

Frais assumés par les partenaires	
Loyer, électricité et chauffage	Mon Quartier de Lévis
Publicité, promotion, marketing	Mon Quartier de Lévis et Le Journal de Lévis
Assurances responsabilité civiles et complémentaires	Ville de Lévis et Mon Quartier de Lévis
Aménagement du local	Mon Quartier de Lévis
Coaching et suivis	Mon Quartier de Lévis

Calendrier des opérations

Dates à venir - En service continu

Lundi :	Fermé
Mardi et mercredi :	9h à 18 h
Jeudi et vendredi :	9 h à 20 h
Samedi et dimanche :	9 h à 18 h

Bilan

L'entrepreneur devra obligatoirement fournir à Mon Quartier de Lévis un bilan détaillé et complet.

Ce bilan devra inclure :

- Un bilan financier sommaire des ventes générées;
- Un sommaire de l'achalandage et de la clientèle qui a fréquenté la boutique;
- Une description de l'expérience vécue;
- Un résumé des perspectives pour les prochaines étapes de l'entreprise.

Procédures de dépôt de projets

Envoyer un plan d'affaires ou un document qui détaille le projet en incluant :

- Description de l'entreprise;
- Présentation de l'entrepreneur;
- Présentation du produit ou du service, incluant ce qui le différencie de sa concurrence;
- Les avantages pour Mon Quartier de Lévis de l'inclure dans la boutique éphémère;
- La stratégie de commercialisation.

Si votre projet est sélectionné, vous serez invité à le présenter devant le jury qui effectuera la sélection finale.

Communiquer avec Mon Quartier de Lévis

Pour toutes questions :

Céline Benjamin
Coordonnatrice développement commercial
cbenjamin@monquartierlevis.ca
581 500-3515 poste 552